

プレゼン概要

1. 会社概要について

会 社 名：株式会社 TKC
 本 件 担 当 者：企業情報営業本部 インサイドセールス部長 伊藤栄芝
 住 所：〒162-8585 東京都新宿区揚場町2-1 軽子坂MNビル4F
 T E L：03-3266-9055
 U R L：<https://www.tkc.jp/>
 設 立 年 月 日：昭和41年10月22日
 資 本 金：57億円
 従 業 員 数：2,880名（単体 2,408名）※（2022年9月30日現在）
 事 業 内 容：会計事務所向け事業、中堅・大企業向け事業、地方公共団体向け事業、法律専門家・法科大学院向け事業

2. アライアンスビジネス交流会発表内容

●プレゼンテーションする製品・サービスの分類

- ・デジタルインボイス

●プレゼンテーションする製品・サービス名

- ・「TKCペポルアクセスポイントAPIサービス」、「インボイス・マネジャー」

●プレゼンテーションテーマ

- ・ペポルインボイス送受信サービスのご紹介

●プレゼンテーション概要

- ・貴社システムで、ペポルインボイスの送受信を可能にするアクセスポイントを提供します。TKC ペポルアクセスポイント API サービスを利用すれば、自らアクセスポイントを構築することなく、貴社の請求書発行や受領のシステムをペポルインボイスに対応させることができます。

下記のような企業様向けのサービスです。

- ・自社開発の販売管理システムにペポルインボイスを発行する機能を追加したいとお考えの企業様
- ・クライアントの購買システムにペポルインボイスを受領する機能を追加したいとお考えのシステムベンダー様
- ・ペポルインボイスの送受信サービスを低コストで効率よく構築したいとお考えの事業者様
- ・ペポルインボイスの送受信を行うことが出来る製品である「インボイス・マネジャー」もご紹介します。

●プレゼンテーションの目的（ご希望の提携の優先順位 1~4 を〔 〕内にご記入ください）

販売提携〔2〕 技術提携〔1〕 資本提携〔 〕 その他提携〔 〕

<提携の具体的な内容>

- ・技術提携先の募集、販売提携の募集

●アライアンス対象の相手企業のメリット

アライアンスを組むことで、販売管理システムや購買システムにペポルインボイスの送受信機能を追加することが出来ます。事業者様には業務効率化やペーパーレス化、郵送コストの削減などのメリットがあります。システムベンダー様には競合他社との差別化や、新たな収益源の獲得が期待できます。