

プレゼン概要

1. 会社概要について

会 社 名：ServiceNow Japan合同会社
 本 件 担 当 者：執行役員 ソリューションセールス統括本部 統括本部長 高山勇喜
 住 所：〒107-6035 東京都港区赤坂1-12-32 アーク森ビル15階
 T E L：03-4572-9200（代表）
 U R L：https://www.servicenow.co.jp/
 設 立 年 月 日：2013年9月（日本法人）、2003年（アメリカ本社）
 資 本 金：非開示
 従 業 員 数：234名（日本法人。2020年12月14日時点）
 事 業 内 容：「人々の働き方を変える」ことを目的とし、企業の生産性を高める業務プラットフォームを提供。クラウドベースの業務プラットフォームを用いて、社内IT、お客様/代理店および従業員の視点から、企業内のあらゆる定型業務プロセスを簡素化および自動化することで、顧客体験や従業員体験の向上を実現させる。

2. アライアンスビジネス交流会発表内容

- プレゼンテーションする製品・サービスの分類
 - ・デジタルワークフローソリューション
 - プレゼンテーションする製品・サービス名
 - ・ServiceNow（サービスナウ）
 - プレゼンテーションテーマ
 - ・2020年12月だけでNTT データ様とアクセンチュア様が専門専門組織設置を発表なさった「ServiceNow」とは何か？
 - プレゼンテーション概要
 - ・2020年12月4日にNTT データ様が「ServiceNow ビジネス推進室」の設置を、また、2020年12月7日にはアクセンチュア様が「アクセンチュア サービスナウ ビジネスグループ」の設置をプレスリリースなさいました。両社共に、「新型コロナウイルス禍において、企業や組織はこれまで以上に迅速なイノベーション創出、コスト削減、生産性の向上や顧客ニーズへの対応が求められています。こうしたビジネス環境下において、パーソナライズされた顧客体験および従業員体験を可能にするデジタルワークフローを通じて、お客様組織全体におけるビジネスプロセスを迅速に最適化し、テクノロジー投資の価値を最大限に引き出せるように支援します」と、その設置主旨をうたっています。「その ServiceNow とはどんなソリューションで、ここ日本においてはどんな事例があるのか？」を、デモを交えてご紹介させていただきます。
 - プレゼンテーションの目的（ご希望の提携の優先順位 1~4 を〔 〕内にご記入ください）
 - 販売提携〔2〕 技術提携〔1〕 資本提携〔 〕 その他提携〔 〕
- <提携の具体的な内容>
- ・現在にリソース不足でお悩み中の、多くのここ日本における既存 ServiceNow インプリメンテーションパートナーさんに対するインプリメンテーションリソースのご提供（販売）。中長期的には、小中規模クライアントに対するライセンスリセルおよびプライムでのインプリメンテーションプロジェクトご提供（販売）。
- アライアンス対象の相手企業のメリット
 - ・既に皆様がお持ちであろう国内の大手 Sler さんとの口座内容を拡張する形で、短期での新規ビジネス立ち上げが見込める