

## 事前提出資料

### 1. 会社概要について

会 社 名：ダブルフロンティア株式会社  
 本 件 担 当 者：八木橋 裕  
 住 所：東京都千代田区西神田2-5-8 共和15番館8階  
 T E L：03-3221-8090  
 U R L：http://wfrontier.jp/  
 設 立 年 月 日：2013年4月15日  
 資 本 金：700万円  
 従 業 員 数：2名  
 事 業 内 容：シリコンバレー最先端ITソリューションの日本市場展開

### 2. アライアンスビジネス交流会発表内容

- プレゼンテーションする製品・サービスの分類
  - ・弊社が日本展開権を持つシリコンバレーIT 商材

- プレゼンテーションする製品・サービス名
  - ・Glympse
  - ・Workspot
  - その他、弊社商材

- プレゼンテーションテーマ
  - ・シリコンバレー最先端 IT ソリューション群の日本市場展開アライアンスのご提案

- プレゼンテーション概要
  - ・Glympse、Workspot ほか、これからも弊社がシリコンバレーから続々と持ってくる IT 商材を、日本国内の IT 企業様とアライアンスを組んで、幅広く日本市場に展開していきたい。そのご提案。

- プレゼンテーションの目的（ご希望の提携の優先順位 1~4 を〔 〕内にご記入ください）
  - 販売提携〔1〕 技術提携〔2〕 資本提携〔4〕 その他提携〔3〕

#### < 提携の具体的な内容 >

- ・弊社がシリコンバレーから続々と持ってくる IT 商材の日本国内販売営業
- ・弊社がシリコンバレーから続々と持ってくる IT 商材の日本向けローカライズ開発
- ・弊社がシリコンバレーから続々と持ってくる IT 商材の日本国内での保守運用

- アライアンス対象の相手企業のメリット
  - ・ゼロから自社開発しなくても、シリコンバレー最先端 IT ソリューションの要素技術を採用でき、自社ビジネスを付随して日本市場展開できること。
  - ・弊社は 1 商材だけでなく、今後も続々と新商材群をシリコンバレーから持ってくるので、新ビジネスを次々と日本市場で展開できること。